



# ねこの手通信

2013年 7月 第38号

発行: 株式会社 ケイ・ネット



## ☆ごあいさつ☆

皆様、こんにちは。急に暑くなって体調をズタズタにされた営業部 牧村です。

さて、今回の「ねこの手通信」でご紹介させていただくのは、知らなきゃ、いやいや実施しなきゃ絶対にソンをする情報です。

「調子いい事いいやかって!!」って思いかも知れませんが、本当に嬉しいんです!

なぜか? といいますと、通販専門広告会社の当社が、数々の実績を基にたどり着いた「独自の分析方法」を用いそれを各クライアント様毎に適した形で... (詳細は裏面に譲ります。) 一言で申し上げますと「必ずレスポンスが上がるチラシ」です。ぜひぜひ最後まで読んでみてください。

好評いただいている株式会社一然様「コンサルティング実践レポート」第3回もお届けします。今月も「ねこの手通信」をお楽しみください。

第6回

## 1番スタッフ、数珠つなぎ

ケイ・ネットのクレド(信条) 8か条のうちの一つに「各分野でプロ(No.1)になる」という信条があり、社員一人ひとりが誰にも負けない社内No.1を目指しています。そんな各社員のNo.1をご紹介します!

今回は  
副営業部 齊木が  
紹介するNo.1社員

### チラシ分析&フリーペーパー知識No.1 営業部 小谷 達成



お客様に喜んでもらえるようにと常に一生懸命な小谷。毎月、僕単位の枚数のチラシ分析に携わり、細かい数字とにらめっこ。チラシのレスポンスアップにかけては誰よりも徹底的に取り組めます。

全国のフリーペーパー知識も豊富で、日刊紙だけでなく、フリーペーパー折込でもお客様のお役に立てる営業マンです!

チラシ分析も、フリーペーパーの知識も、様々なお客様との出会いがあり、お仕事を依頼いただく中で蓄えることができたことは、かなり。広告効果が上がることで、一番のご恩返しだと思っています。小谷に頼んでよかった、と思っていいただけるよう、精一杯がんばります!



次回は...小谷が紹介する **チラシ経験&課題解決力No.1** 企画部 片山が登場予定です!

見なきゃソンする! 「必ずレスポンスが上がるチラシ」とは...!? ぜひ裏面もご覧ください♪