



ねこの手通信

2013年5月 第36号

発行：株式会社ケイ・ネット

ごあいさつ

お待ちにしていたのに、いつの間にか終わっていた「ゴールデンウィーク」。

本当に存在したの？ 石確かに休んだくせに、信じられない小川です。

ところで私は、花嫁修業にいそむかたわら、「通販コンサルタント」というお仕事をしています。

広告、販促の企画はもちろんのこと、コールセンター、システムなどのインフラ、結果検証のための

分析数字抽出のアドバイスなど、「通販に関わるすべて」が通販コンサルタントのお仕事。

これまでの経馬を通り知った「通販会社(事業部)がよく直面する課題」や「黒字転化のためのノウハウ」など、この「ねこの手通信」でお伝えしたいことは山盛りです。

そこで今回は、人気(自称)コーナー「小川の通販ノート」に加え、

別刷特別編「突撃！クライアントインタビュー」を同封！

株式会社一然(いちねん) 生山道夫社長が語ってくださった、「ケイ・ネットの通販コンサルティング」についてのロングインタビューを通して、広告代理店じゃない、制作会社でもない、「通販専門広告会社」ケイ・ネットの仕事ぶりを、少しでも知っていただけたら嬉しいです！

第4回

1番スタッフ **数 珠 つ な き**

ケイ・ネットのクレド(信条)8か条のうちの1つに「各分野でプロ(No.1)になる」という信条があり、社員一人ひとりが誰にも負けない社内No.1を目指しています。そんな各社員のNo.1をご紹介します！

今回は、
私小川が紹介
するNo.1社員

コミュニケーションカ No.1

営業部
マネージャー

まきむら あきひろ
牧村 章弘

存在感たっぷりの「濃い顔」「ぽっちゃり体型」
そして軽快なトークで相手を笑わせる、

コミュニケーションの達人。
責任感が人一倍強く、
常に「クライアントにとって
何が一番か」を考える。
その熱い想いが、社内の
みんなにも伝わっています。



次回は...
牧村が紹介する

『コミュニケーションカNo.1』と大層な
事が書かれてますが、明るさが取り柄
みたいなもので、お客様、社内
のみんなにいつも助けてもらってま
す。感謝しかありません。
目標は、自分と縁を持っていただ
いた全ての方を幸せにする事です。
無理か〜



「努力家 No.1 齊木」

が登場予定です。
お楽しみに♪

「定期顧客獲得」の成功事例を大公開！ぜひ裏面もご覧ください♪

