

第422劇場
番外編!

本当にあがり率UPの話

～クライアントA社様の事例～
(商材:サプリメント)
※一部フィクションを含みます

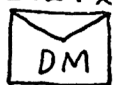
＜以前のプログラム＞

お試し商品
1,000円

7日後



21日後



お試し商品
購入後のフォロー
が手薄だニヤ!

クライアント
A社様



商品は良いのに
なかなかあがり率
が上がらない
なあ...

1 2
3 4

お試し商品
1,000円

2日後



3日後



4日後



毎日コンタクト!!

ちやう
ちやう!



DM送り
すぎだニヤ!!
うっとうし
がられるニヤ!

では、
フォローを
厚くしま
しょう!!



1度きりのお客様にリピーターになってもらう
には、しっかりと構築されたプログラムにする
ことが大切だニヤ! まずは次の3つを見直して
みよう!

- フォローのタイミング
- いつ、何を伝えるか
- アプローチの仕方 (DM? TEL?) など



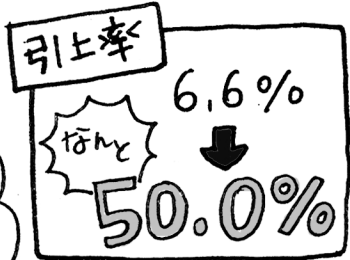
猫なのに
ずい...も

改善を重ねた
結果...

魚の通販なら
どんなプログラムでも
売れてしまうニヤ♥



やった! 売上も
大増にUP!!



定期あがりにお悩みのお客様、通販ノウハウ満載のケイ・ネットにおまかせください。
御社にぴったりのあがりプログラム&ルールを御提案いたします!!

告知!! ケイ・ネットNEWプロジェクト始動!!

『販売促進にシニアターゲットのお声を取り入れたい!』というクライアント様の御要望にお応え
するため、新たなサービスを始めました! 詳しくは同封の別紙をご覧ください!

編集後記

去る1月4日(金)、ケイ・ネットの新年会が催え
ました。部署ごとの持ち味をいかした出し物
(制作部→お絵かき、企画部→ビンゴゲーム、
営業部→モマネ、管理部→三線(さんしん)演奏)
をはじめ、各自の「1年後・10年後の目標」の発表
など、盛りだくさんの内容でした。(お肉も美味しかったです)
最後は、皆で今年も「お客様の役に立ち、もっとも
信頼されるパートナーになろう」と誓って解散。
今年一年もよろしくお願ひ致します。企画部 三頼鳥

お問い合わせはお気軽に

「おの手通信」
へのご感想も
お待ちしております

TEL 06-6315-3001

FAX 06-6315-3005

E-mail office@k-nt.jp

ホームページ www.k-nt.jp

株式会社ケイ・ネット 〒530-0028
大阪市北区万歳町4-12
浪速ビル東館7F