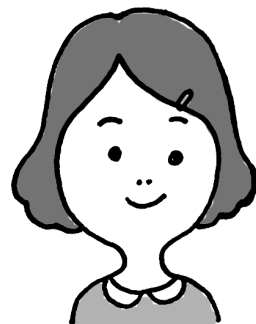




ねこの手通信

号外!!

こんにちは。「ねこの手通信」の号外を担当させていただきます、
 齋木と申します。ケイ・ネットでは10月で第7期月目に突入し、新しい
 取り組みをスタートさせました。私も最近、系々3年ぶりに長髪の毛を
 バッサリとセカリ、心本幾一転しているところです。今回の号外では
 (新)プロジェクトでの取り組みについて系紹介させていただきます
 ので、よろしくお原夏いたします。



さいき
制作部 齋木

★ ケイ・ネット (新) プロジェクト ★ のお知らせ

弊社ケイ・ネットでは、新しい期が始まり、(新)プロジェクトとして各自アイデアを持ち寄り、新しい
 取り組みを考えています。その名も「間云会」。そこで通販で信着かるしくみである「新規」「引上」
 「継続」「再開」を他業種でも当てはめることができないか?と考え、生まれたのが「手書きメルマガ」。
 早速、来店促進のメルマガとして配信したところ 交果大!! 通販のリピート率アップや、ファン作りにも
 交果自的なメルマガだ"と思いますので、ぜひ詳細もご覧くださいませ。

開封率UPに繋がる!! 「手書きメルマガ」とは?

☑ 他とは違う!! 交果自的なメルマガ ☑

「手書きメルマガ」は文字通り、本文も全て手書きです。手書きのイラスト
 を入れて分かりやすくしたり、4コママンガを入れることにより、受け取る
 側の興味を引き、今までのメルマガよりさらに開封率や読んでもらう
 率がUPするというワケです。開封後も、内容を最後まで読んでいただく

ことで、本来お客様に伝えたい情報をきちんと

伝えることができます。たくさん届くメルマガに系分れて

いても、これなら読まずに放置されるということがなく、開封してくださるお客様も
 増えてくるのではないのでしょうか? 会員様向けサービスにはより交果自的な
 ツールだ"と思います。それでは、実際に番配信しているネイルサロンで一例を
 系紹介させていただきます。



裏面へつづく →